

Displays & Embedded Systems Specialist (m/v)

Functiegroep:

Sales

Branche:

Electronica & Electrotechniek

Locatie:

Vlaanderen

Opleiding:

Bachelor (technisch)

Vacature ID:

#1512

Telerex, opgericht in 1970, importeert en distribueert elektronische en elektromechanische producten binnen de Benelux. Met 75 medewerkers en vestigingen in Breda en Antwerpen biedt Telerex bouwstenen voor de OEM industriële electronica markt en de professionele LED markt. Telerex maakt deel uit van de Eight Lakes Group, die een sterke financiële onafhankelijke groeiende groep van bedrijven is met vestigingen in Nederland, België, Frankrijk en Taiwan. Met 170 werknemers wordt een omzet van meer dan 65 miljoen € gerealiseerd binnen de industriële en professionele markt. Om onze marktpositie in displays & embedded producten/systemen te Vlaanderen te versterken, zoeken zij voor de vestiging te Deurne (Antwerpen) een gedreven en ervaren Displays & Embedded Systems Specialist (m/v) voor Vlaanderen.

De functie / La fonction / The vacancy

Je verantwoordelijkheid als specialist is de verdere uitbouw van de markt in Vlaanderen voor Displays & Embedded Producten en Embedded Systems

Je bent de product specialist en werkt hiervoor samen met gerenommeerde fabrikanten als Powertip, Zytronic, AxiomTek, Kontron, InnoDisk, Hilscher, Embux, Dave, ...

Je bent zelf verantwoordelijk voor de ontwikkeling van de top en de breedte van de markt.

Je participeert aan sales en technische meetings georganiseerd door de fabrikanten, of intern, je volgt de evolutie van eigen opportuniteiten en budgetten nauwgezet op.

Je hebt nauw overleg met de product managers.

Je neemt actief deel aan beurzen en events.

Je bent in staat om met de klant mee te denken, zowel technisch als commercieel, een passende oplossing voor te stellen en deze om te

zetten in daadwerkelijke verkoopresultaten. Offerte- en orderafhandeling worden gedaan door een slagvaardige commerciële en logistieke binnendienst.

Je bezoekt hiervoor product design verantwoordelijken, systeem architecten, R&D engineers, project managers, technische inkopers en management op regelmatige basis. Deze taak neemt 70% van je tijd in beslag.

Je rapporteert aan de Sales Manager België.

Het profiel / Profil souhaité / Profile

Je beschikt over een technische opleiding, bachelor of master in elektronica of IT

Je hebt enkele jaren Business-To-Business verkoopervaring binnen de OEM markt.

Je hebt bewezen kennis van deze producten.

Je bent gedreven en resultaatgericht.

Je hebt géén 9 to 5 mentaliteit en je werkt graag in teamverband.

Je bent in staat om een markt structureel te ontwikkelen.

Je beheerst de Engelse taal in woord en geschrift

Het aanbod / Notre offre / What we offer

Een stabiele onderneming met visie.

Goede en professionele werksfeer.

Persoonlijke opleidingen en toekomstperspectief.

Een uitgebreid pakket primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Een lease-auto, portable PC en GSM behoren tot de functie.

To apply: please send your CV file mentioning reference 1512 at info@phd-jobs.net Tel.: +44 20 8144 2822

Contact person: Vitaly Pryadka

Web: <http://www.phd-jobs.net>