

# Sales Engineer Nederland (m/v)

Functiegroep:

Sales

Branche:

Automatisering, Meet- en Regeltechniek

Locatie:

Nederland

Opleiding:

HBO (Bachelor technisch NL)

Vacature ID:

#1492

Aandrijving en besturing zijn gebieden waar maximale precisie een must is. Onze klanten hebben onze innovatieve systemen tot de maatstaf in de wereld van mechanische engineering en aandrijftechniek gemaakt. Van spelingsarme planetaire verdragingskasten over haakse verdragingskasten met servoaandrijving en complete aandrijfeenheden tot cymex® (onze omvattende engineeringsoftware) of onze technische kennis inzake consultancy: WITTENSTEIN verlegt de grenzen van de precisie. Want precisie is niet alleen een essentiële maatstaf, het is ook het belangrijkste kenmerk van al onze producten en diensten. Wij willen DE partner zijn met vernieuwende en uiterst precieze elektromechanische aandrijfsystemen. Als iemand van ons compactheid, kracht en precisie verlangt, streven wij bij de ontwikkeling van onze producten ernaar te voldoen aan de meest uitdagende specificaties, en die zelfs te overtreffen. Houtbewerkingstechnieken, drukpersen, robots, automatisering en handlingapparatuur: dat zijn slechts enkele voorbeelden. Nieuwe ideeën en vernieuwende systemen leveren regelmatig de nodige inspiratie om toekomstgerichte en revolutionaire concepten te bedenken.

## De functie / La fonction / The vacancy

Je brengt de Nederlandse markt in kaart en benadert potentiële klanten. Met de bestaande klanten onderhoud je kwaliteits-relaties.

Je analyseert hun wensen in samenwerking met technische experts en stelt hen de juiste productie-oplossing voor. Daarnaast maak je ook offertes op i.s.m. de interne sales engineer en je overlegt voorgestelde oplossingen met je klanten.

Je kan een vooropgesteld budget realiseren.

Je rapporteert aan de sales manager

## Het profiel / Profil souhaité / Profile

Een afgeronde Technische HBO opleiding in de richting WTB,  
Elektronica of Elektrotechniek  
Een eerste ervaring in de wereld van de machinebouw en aandrijvingen  
is een pluspunt  
2 à 3 jaar verkoopervaring in de buitendienst is een vereiste  
Goede kennis van de Nederlandse, Engelse en/of Duitse taal  
Voldoende kennis (na een uitgebreide opleiding) van de producten om  
(potentiële) klanten te adviseren en samen met hen een passende  
oplossing voor hun probleem te vinden  
Een echte hunter die zelfstandig de markt weet te veroveren  
Verkoop is wat je drijft, techniek is je passie  
Loyaal, gedreven en resultaatgericht  
Communicatief sterk, ook naar uw collega's  
Een echte doorzetter  
Bereid voor training naar Duitsland te reizen  
Geen 9 to 5 mentaliteit

## Het aanbod / Notre offre / What we offer

Een kader waarbinnen je zowel je verkoop- als technische capaciteiten  
kunt ontplooien  
Een jong, dynamisch team in volle groei  
Een uitgebreide technische opleiding, naast continue sales coaching  
Loon afhankelijk van opleiding en ervaring  
Mogelijkheid van thuis uit te werken. Er wordt verwacht dat je 1 à 2  
maal per maand op het hoofdkantoor in Kalken aanwezig bent.

To apply: please send your CV file mentioning reference 1492 at  
info@phd-jobs.net Tel.: +44 20 8144 2822

Contact person: Vitaly Pryadka

Web: <http://www.phd-jobs.net>